

# Für die Zukunft gut gedämmt



URSA, ein Name, der in Verbindung mit der spanischen Uralita für Erfolg, Expansion und die nachhaltige Sicherung unserer Umwelt steht, möchte ihre ausgezeichnete Position im europäischen Markt noch weiter ausbauen.

Unsere hochwertigen Dämmstoffe aus Glaswolle und XPS helfen, Energie zu sparen und den Schadstoffausstoß zu reduzieren - unser Beitrag für die Umwelt! Für diesen Erfolg setzen sich 325 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an den vier Standorten in Deutschland und Österreich täglich ein.



Zum Ausbau unserer Vertriebsorganisation suchen wir dynamische und fachlich überzeugende Persönlichkeiten (w/m) als

## Gebietsverkaufsleiter/in (f. versch. Regionen innerhalb Deutschlands)

### Ihre Aufgabe:

- Vom Home-Office aus verantworten Sie die Neukundengewinnung sowie die Bestandskundenpflege und stellen die Produkte der URSA Deutschland GmbH im Baustoffhandel, bei Planern, Investoren, Ämtern und anderen ausschreibenden Stellen vor.
- Im Rahmen der Vorgaben führen Sie Preis- und Konditionsverhandlungen mit den Kunden durch, deren Mitarbeiter Sie auch in produktspezifischen Belangen schulen.
- Sie sind verantwortlich für die Durchführung von Werbemaßnahmen sowie die Organisation von Hausmessen.
- Zusätzlich haben Sie stets ein wachsames Auge auf den Markt und halten Ihre Beobachtungen in Wettbewerbsanalysen fest.

### Ihr Profil:

- Nach einer qualifizierten Ausbildung haben Sie bereits erste Vertriebserfahrungen idealerweise in der Bauindustrie sammeln können.
- Mit Ihrem technischen Verständnis für die Produkte können Sie Ansprechpartner auf allen hierarchischen Ebenen kompetent beraten.
- Ihre Zielstrebigkeit und Ausdauer ermöglichen es Ihnen, auch langwierige Verhandlungen zu einem erfolgreichen Ende zu führen.
- Eine hohe Reisebereitschaft sowie zeitgemäße IT-Kenntnisse runden Ihr Profil ab.

### Unser Angebot:

- Wir bieten Ihnen die Chance, in einem jungen und dynamischen Unternehmen mit internationaler Anbindung, das sich mit Qualität und Service eine hervorragende Marktposition geschaffen hat, zu agieren.
- Die Unternehmenskultur ist von einem positiven Klima und einer flachen Hierarchie geprägt. Wir betrachten unsere Mitarbeiter als Erfolgsfaktoren und unterstützen sie intensiv bei ihrer persönlichen wie fachlichen Weiterentwicklung.
- Sie erhalten Gestaltungsspielräume, Ihre Erfahrungen, Ihre Kompetenz, Ihren Ehrgeiz sowie Ihre Ideen einzubringen und sich gemeinsam mit der URSA Deutschland GmbH weiterzuentwickeln.
- Ein der Position und Verantwortung entsprechendes Vergütungspaket sowie ein Firmenwagen, der Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht, runden unser Angebot ab.

### Können wir Sie für diese Herausforderung begeistern?

Dann freuen wir uns darauf Sie kennen zu lernen. Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit) an:

URSA Deutschland GmbH  
Uwe Schwendler  
Fuggerstraße 1d  
04158 Leipzig

oder per E-Mail (max. 2 MB) an:  
[hr-deutschland@uralita.com](mailto:hr-deutschland@uralita.com)